



شماره ۷: قانون ۸۰/۲۰ را به کار بگیرید

قانون ۸۰/۲۰ یا اصل پارتو یکی از مهم ترین و قدرتمندترین اصول مدیریت زمان است. این قانون را اقتصاددان ایتالیایی، ویلفردو پارتو، آورده که همه ی کارها را به معدودهای اصلی و متعددهای فرعی تقسیم کرده است. این قانون می گوید ۲۰٪ کارهایی که انجام می دهید یا همان معدودهای اصلی، حداقل ۸۰٪ ارزش تمام کارهایی که می کنید را ایجاد می کند. معنی دیگر این اصل این است که ۸۰٪ کارهایی که انجام می دهید، فقط ۲۰٪ ارزش کارهای تان را ایجاد می کند. این قانون ۸۰/۲۰ در تمام جنبه های زندگی کاری و شخصی صادق است. در کار، ۸۰٪ فروش تان از ۲۰٪ مشتریان تان است، ۸۰٪ سودتان از ۲۰٪ محصولات تان است. ۸۰٪ فروش تان از ۲۰٪ فروشندگان تان می آید. ۸۰٪ درآمد، موفقیت و پیشرفت تان از ۲۰٪ فعالیت هایتان می آید.

اگر ده کاری که در یک روز مشخص باید انجام بدهید را فهرست کنید، دو تا از این موارد با ارزش تر از مجموع همه ی موارد دیگر می شوند. توانایی شما در شناسایی و تمرکز روی ۲۰٪ برتر فعالیت ها، بیشتر از همه ی عامل های دیگر تعیین کننده ی موفقیت و کارایی شما است. این هم یک ایده ای برای شما: با استفاده از قانون ۸۰/۲۰، تنبلی سازنده را در پیش بگیرید. از آنجایی که نمی توانید همه ی کارها را انجام بدهید، باید در انجام بعضی از آن ها تنبلی کنید. پس خودتان را منضبط کنید که تنبلی را در ۸۰٪ فعالیت ها که ارزش کمی برای زندگی و نتایج تان دارند انجام بدهید. بیشتر اشخاص در کارهای با ارزش شان تنبلی می کنند؛ ولی شما قرار نیست اینطور باشید. شما باید خودتان را تحت فشار بگذارید و در کارهای کم ارزش که انجام دادن یا ندادن شان نتیجه ی جزیی دارد، به طور حساب شده و مداوم تنبلی کنید. همیشه قبل از شروع به کار حتماً بررسی کنید که کاری که انجام می دهید جزو ۲۰٪ برتر تمام کارهایی که می توانید انجام بدهید قرار داشته باشد. در بقیه کارها تنبلی کنید.